

バイオプラスチック業界の理解を深める

GLG シニアアドバイザーによる継続的なプロジェクト支援

企業の課題

クライアントから新しいプロジェクトを請け負ったコンサルティングファームのプロジェクトチームは、商業面と運営面の双方からバイオプラスチックについての知識を深めたいと考えていました。GLG アドバイザーと電話でのスポットインタビューを行った結果、より深く、継続的に有識者の知見を活用したいと考えるようになりました。

GLGのアプローチ

GLG は、大手バイオテック企業の前役員であるアドバイザーに連絡を取り、本プロジェクトチームとの長期的な取り組みと契約について話し合いを行いました。そして、業務範囲に基づいて時間単位の支払額を交渉し、契約書を作成しました。

コンサルティングファームのプロジェクトチームは、このシニアアドバイザーと契約し、シニアアドバイザーはプロジェクト期間いっぱい本チームと密に働き、あらゆる角度から知見を提供し続けました。

結果

シニアアドバイザーは、2ヶ月間のプロジェクトで15 時間以上プロジェクトチームと一緒に働きました。これにより、プロジェクトチームにクライアントへの提言に必要な専門知識がもたらされました。

使用されたサービス



GLG インタビュー



GLG プレースメント

コンサルティングファームのプロジェクトチームは、GLGアドバイザーとの電話でのスポットインタビューの後バイオテック企業の前役員をパートナーとして迎え入れ、バイオテック業界についてのより深い知識を得ました。

この取り組みによって、クライアントに有識者の知見に基づいた専門的な提言を行うことに成功しました。

GLG が選ばれる理由

トップレベルの有識者

業界の知見が豊富なシニアアドバイザーが1名で、2ヶ月間に15時間の稼働を行いました。

アドバイザー契約

コンサルティングファームのプロジェクトチームは、プロジェクトへの包括的なサポートを得るために、GLGのシニアアドバイザーをパートナーにしました。

チームの一員として活動

シニアアドバイザーは、業務へのフィードバック、ミーティングへの参加、書類のレビューなど、専門知識に基づいてあらゆる側面で助言を行いました。

お問い合わせ

GLGは、世界最大のインサイト・ネットワークです。情報に基づいた意思決定を行うために、経験に基づいた確かなインサイトを提供する有識者とお客さまをつないでいます。GLGの専門チームは、ビジネス課題や疑問を特定、評価し、ニーズに答えるためのオーダーメイドのアプローチを作成しています。GLGは、プロフェッショナルのあらゆる意思決定にインサイトの力をもたらしています。

本資料に記載されている内容は、情報提供のみを目的としています。これらの情報は、特定の問題に関するアドバイスとして提供されるものではなく、それに依拠されるものでもありません。

GLG® と GLG のロゴは Gerson Lehrman Group, Inc. の登録商標です。

©2021 Gerson Lehrman Group, Inc. All rights reserved.