

## 针对尖端技术投资的尽职调查

快速获取洞见，有信心地做出投资决策

### 客户挑战

在决定进行一轮重大投资之前，一家对冲基金需要快速了解机器人流程自动化 (RPA) 的现有市场，以及该市场是否还有增长空间。该基金有几天时间来了解 RPA 的客户如何评估其供应商，哪些行业参与者在保持低成本的同时实现了最高的客户满意度和投资回报率，以及市场未来的变化趋势。

### GLG 解决方案

GLG 迅速部署了两项调研，并安排该基金与 RPA 的客户和分销商进行了 14 次电话咨询。采用闭环流程，客户运用前期电话咨询中的洞见来为调研设计提供信息，然后使用调研结果来为更深入的定性对话提供信息。

第一项调研由 156 名 RPA 的客户组成，他们中约 100 名使用了目标供应商。第二项调研由 91 家 RPA 系统集成商和分销商组成，其中一半以上与目标供应商有合作。

### 成果

在短短几天内，GLG 就为该对冲基金客户提供了来自 RPA 领域多个来源的洞见，使其在大规模投资之前能够清楚地回答有关该行业的重要问题。

### 运用产品



GLG 定制调研



GLG 咨询服务

**GLG 的多产品解决方案通过提供真实的数据，帮助一家对冲基金加强了尽职调查研究，使其能够在清晰了解实际情况的前提下有信心地做出投资决策。**

### 为什么选择 GLG?

#### 快速、可行的洞见

GLG 的定制调研和客户解决方案团队了解请求的紧迫性并迅速采取了行动。在短短几天内，GLG 促成了 14 次咨询并开展了两项调研，为客户提供所需的见解。

#### 多样化的专家团队

我们的专家网络由超过 90 万名专家组成，为了从多个利益相关者的角度了解投资标的的价值，该对冲基金从我们的专家网络中获取了大量相关行业专业洞见。

### 了解更多

作为全球知识分享平台，GLG 格理集团为需要专业洞见的商业决策者匹配具有一手经验的行业专家，助力他们以更加明确的目标和坚定的信心做出决策。我们的专业服务团队将与您合作打造量身定制的解决方案，根据您的时间安排助您识别、评估和回答对应的问题。汇聚专业洞见，助力卓越决策。

本营销材料中提供的信息仅供参考。这些信息不作为对某一特定事项的建议，信息本身不应作为依据。

GLG® 和 GLG 图标均为 Gerson Lehrman Group, Inc. 的商标。

©2021 Gerson Lehrman Group, Inc. 保留所有权利